

## Offre d'emploi :

### **Home-Eos engage un Directeur Exécutif Business Development International associé à la Direction (H/F) – Trilingue FR/EN/XX – expérimenté dans les secteurs des matériaux, de la chimie, de la construction ou de l'industrie**

Engagée dans le développement durable et les matériaux écologique, Home Eos produit des solutions innovantes d'isolation acoustique pour le bâtiment, les équipements industriels et les véhicules de transport.

Notre vision : un cadre de vie serein sans impact sur la santé et sur l'environnement

Notre mission : apporter au marché des matériaux issus de ressources naturelles ou de l'économie circulaire pour faire du Green Deal et du développement durable une réalité.

Home Eos engage un Directeur Exécutif ambitieux, créatif et dynamique pour assurer, en équipe avec la Direction Générale, le développement de Home Eos

Ce poste clé pour le futur de Home Eos, implique des responsabilités élevées, une vision stratégique, un réseau relationnel dans les secteurs visés, une dynamique de communication et du développement international, des compétences en gestion

La mission est variée et demande une capacité forte à développer des affaires et établir un réseau de clients industriels. Vous rejoignez une équipe ambitieuse avec d'importants défis.

## **Description de la fonction**

En équipe avec la direction de l'entreprise, vous jouez un rôle central dans le développement et la coordination des ventes.

- Développement international des ventes auprès des opérateurs industriels (B2B)
- Déploiement d'un réseau d'apporteurs d'affaires (agents et importateurs)
- Recherche de nouveaux marchés et de partenaires de développement de solutions
- Etablissement des offres de prix, suivi et réalisation des ventes
- Participation au développement de la stratégie de la société
- Veille commerciale du marché, des concurrents, marketing.
- Promotion du savoir-faire de Home Eos sur les salons internationaux
- Développement de l'image de marque de Home Eos

## **Qualifications requises**

- Ingénieur Commercial, civil ou Industriel, vous avez une expérience de plus de 10 ans dans le développement international des affaires (B2B et OEM)
- Vous disposez d'une expérience confirmée auprès d'industries et d'acteurs de la construction, idéalement dans les secteurs des matériaux, de l'isolation acoustique ou thermique, des plastiques.
- Vous éprouvez une motivation particulière pour les matériaux durables et les

technologies à faible empreinte carbone.

- Vous avez le sens de la négociation et un réseau de relations B2B.
- Vous maîtrisez au minimum trois langues Européenne dont l'anglais
- Autonome avec l'esprit d'équipe, vous êtes reconnu pour votre orientation clients et votre aptitude aux ventes, pour votre organisation et votre rigueur, votre dynamisme et votre leadership, votre sens de l'initiative.
- Vous avez la maîtrise des suites Office et des systèmes CRM

**Notre offre** - Home Eos vous offre une mission ambitieuse à hautes responsabilités dans laquelle vous serez, en équipe avec le Directeur Général, étroitement associé aux décisions stratégiques. Vous pourrez mettre vos compétences et vos initiatives en œuvre. Vous grandirez dans une société en croissance dans un secteur en pleine expansion et y apporterez des solutions efficaces pour le développement commercial de l'entreprise.

Nous vous proposons un contrat à temps plein accompagné d'une rémunération attractive en fonction de vos performances et d'avantages extra-légaux avec voiture de société.

**Intéressé (e) ?** Si ce profil vous ressemble, adressez votre candidature en envoyant votre CV et votre lettre de motivation par email à l'adresse : pierre@home-eos.eu à l'attention de Pierre de Kettenis

**Entreprise :** Home Eos SA

**Adresse :** rue de Fontenelle, 2, 6240 Farciennes

**E-mail :** pierre@home-eos.eu

**Tél :** 071 37 63 80

**Web :** [www.home-eos.eu](http://www.home-eos.eu)